



ИМПОРТОЗАМЕЩЕНИЕ И ЦИФРОВИЗАЦИЯ

Как сохранить конкурентное преимущество в текущих условиях
турбулентности глобального окружения

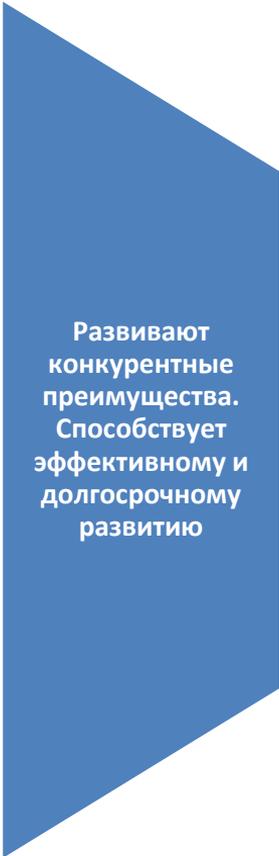
Low Code система для выстраивания безупречного взаимодействия с клиентами

ДВИЖУЩАЯ СИЛА ОТРАСЛЕВОЙ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ

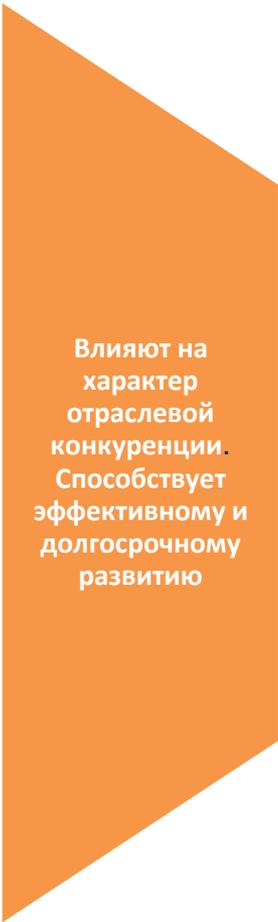
В современном мире **информационные технологии** стали одной из **движущих сил**, влияющих на **конкурентный рынок**.

Практически в любой отрасли **уровень** и качество **автоматизации** повышает конкурентоспособность, **способствует** эффективному и **устойчивому развитию**.

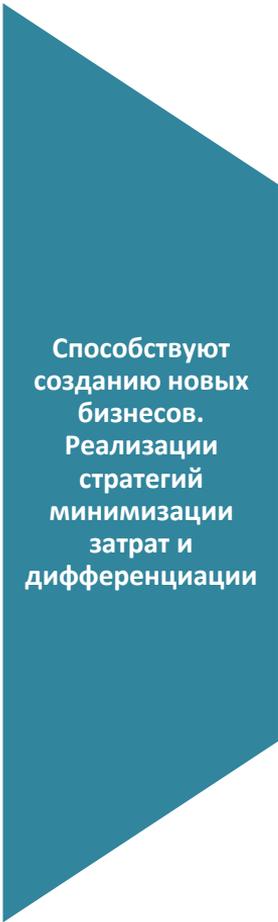
Делимся опытом, как обеспечить цифровизацию бизнеса, повысить скорость вывода на рынок новых продуктов и персонализированных предложений, в том числе минимизировать операционные затраты, обеспечить поэтапный и быстрый процесс импортозамещения.



Развивают конкурентные преимущества. Способствует эффективному и долгосрочному развитию



Влияют на характер отраслевой конкуренции. Способствует эффективному и долгосрочному развитию



Способствуют созданию новых бизнесов. Реализации стратегий минимизации затрат и дифференциации

ОСОБЕННОСТИ КОНКУРЕНЦИИ В СЕГМЕНТЕ БАНКОВСКИХ УСЛУГ

Удержание клиентского сегмента за счет быстрой адаптации предложений к рыночным трендам

Создание привязанности к продуктам и услугам за счет поддержки высокого качества обслуживания.

Формирование чувства безопасности и доверия. Поддержка надежности и доступности сервисов и услуг 24X7

Поддержка единых стандартов обслуживания клиентов по любым из многочисленных каналов

Разнообразие сервисов, востребованные потребителями нового поколения

Доступность сервисов и услуг 24X7 и безопасность услуг

Конкурентная борьба

направлена на



Репутация

- Формирует доверие услугам.
- Стимулирует привязанность к бренду

Характеристики продуктов/услуг

- Определяет ценность для конечного потребителя
- стимулирует к приобретению

Цена/качество

- Соотношение цены к качеству формирует спрос
- Стимулирует к повторным покупкам

Удовлетворенность по прошлому опыту

- Формирует чувство безопасности, доверия
- Стимулирует к повторным покупкам

ИСТОРИЯ РАЗВИТИЯ ИТ В БАНКОВСКИХ СЕКТОРЕ

Актуальная задача по замене импортного ПО на отечественное

Акцент на бизнес-сервисы с использованием СПО, Развитие фронтальных и мобильных сервисов на зарубежных платформах.

Клиенты привыкли к моментальным услугам, качественным сервисам

Сервисы для удаленной работы к привыкли к моментальным услугам, качественным сервисам

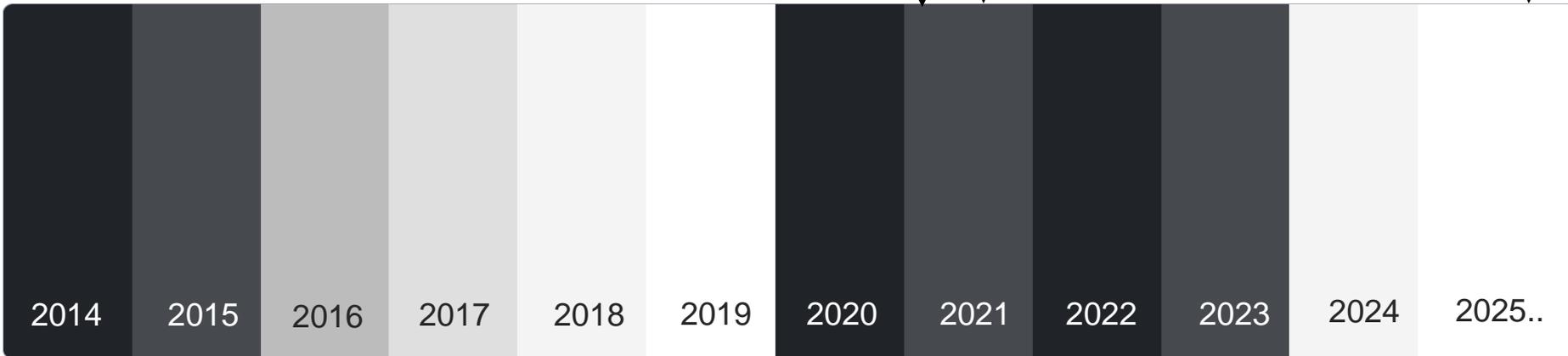
Критичная задача по замене импортного ПО на отечественное

Критичная инфраструктура и цифровые сервисы на технологиях зарубежных вендоров

100% Oracle, IBM, SAP, Apple, Microsoft, Terasoft, ...

Google, Zoom, Cisco, ...

80% Oracle, IBM, SAP, Microsoft, Terasoft
Google, Zoom, Cisco, ...



Первые Крымские санкции

С 2015 года адаптация и цифровизация

Пандемия

В 2021 адаптация

Начало СВО

С 2023 адаптироваться

ЧТО ДЕЛАТЬ? КУДА БЕЖАТЬ?

В текущих условиях турбулентности глобального окружения все большее значение приобретает стратегия минимизации рисков от угроз внешнего окружения и обеспечения финансовой устойчивости. **Способность компаний к быстрым изменениям и адаптации** предложений к рыночным трендам с опережением – **определяющие факторы** для **устойчивого развития и роста конкурентных преимуществ.**



Утопиться

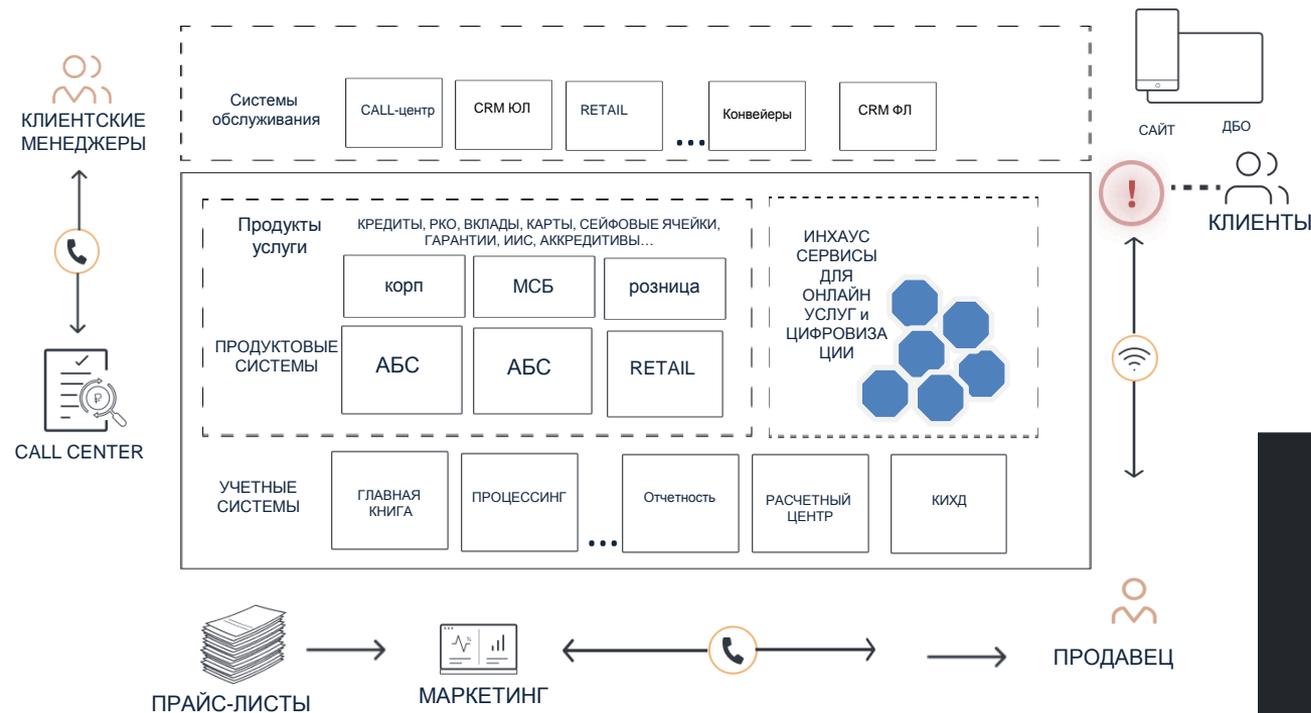


Остаться на плаву



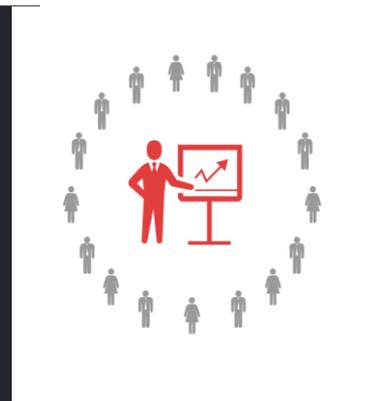
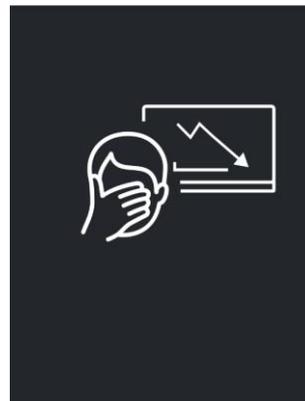
Выплыть и продолжить развиваться

БЫСТРЫЕ ИЗМЕНЕНИЯ И АДАПТАЦИЯ И КАК ЭТО ИЗМЕНИТЬ?



ТИПОВЫЕ ПРОБЛЕМЫ

- 1 НЕСКОЛЬКО ИНСТАЛЯЦИЙ АБС, CRM В КРУПНЫХ БАНКАХ
- 2 ДУБЛИРОВАНИЕ ПРАЙС ЛИСТОВ ВО ВСЕХ СИСТЕМАХ
- 3 ВЫВОД НА РЫНОК НОВЫХ ПРОДУКТОВ ТРЕБУЕТ ДОРАБОТКИ МНОЖЕСТВА СИСТЕМ



СЛОЖНАЯ ИНФРАСТРУКТУРА, 80% ЗАРУБЕЖНОГО ПО, МОНОЛИТНЫЕ РЕШЕНИЯ ПЛОХО ПОДДАЮЩИХСЯ БЫСТРЫМ ИЗМЕНЕНИЯМ, СЛОЖНЫЕ ИНТЕГРАЦИИ И...

ПОКА ДУМАЛИ ЧТО ДЕЛАТЬ КЛИЕНТЫ УБЕЖАЛИ К КОНКУРЕНТАМ

ЧТО ПРЕДЛАГАЕМ МЫ



СИСТЕМА УПРАВЛЕНИЯ ПРОЦЕССАМИ ОРГАНИЗАЦИЙ В РЕЕСТРЕ ОТЕЧЕСТВЕННОГО ПО РЕГ. НОМЕР ПО 6468

Не терять время, это слишком дорого.

Использовать готовые бизнес-сервисы для цифровизации бизнеса и роста продаж

Обеспечить поэтапный бесшовный перенос процессов и продуктов из зарубежных систем без остановки процессов обслуживания развития.

Обеспечить перенос бизнес логики и расчетов из монолитных АБС в отдельные продуктовые сервисы. Избавить АБС от продуктовых функций

Опыт успешных внедрений в крупных банках с 2014
Интеграции с множеством отечественного и зарубежного ПО



КЛЮЧЕВЫЕ ПРЕИМУЩЕСТВА ПЛАТФОРМЫ

АВТОМАТИЗАЦИЯ БИЗНЕС ПРОЦЕССОВ БЕЗ ПРОГРАММИРОВАНИЯ

Авторизация пользователей
стандартными средствами

Механизм авторизации движка BPM с уже существующими в организации реестрами пользователей позволяет использовать его в промышленной эксплуатации крупных компаний

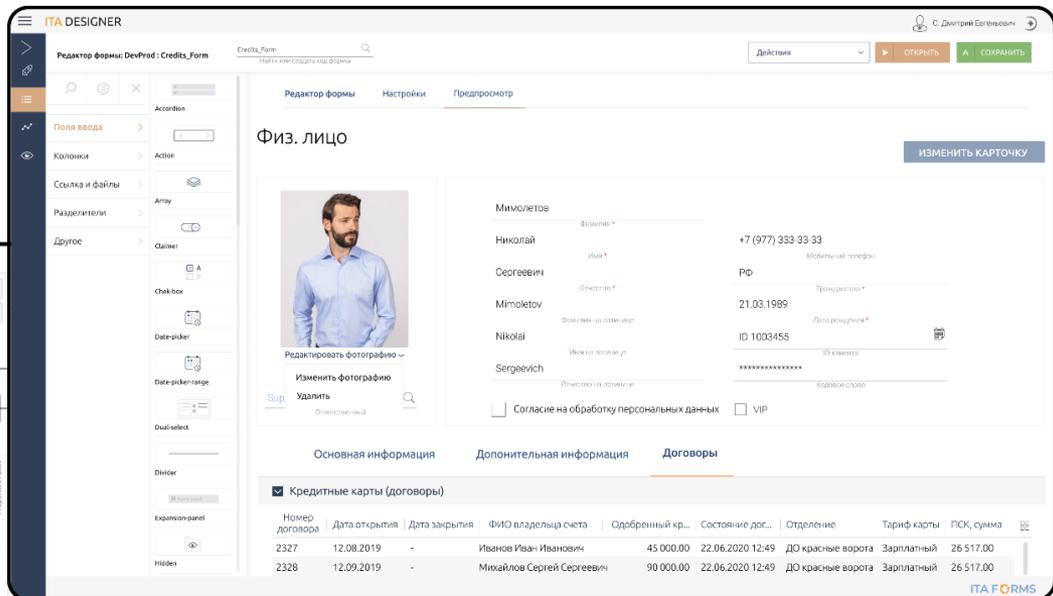
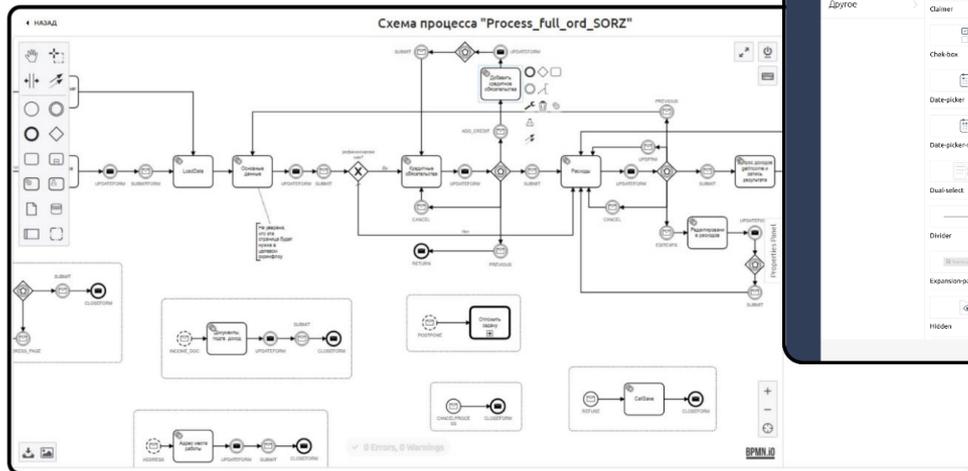
Конструктор форм
и редактор процессов

Гибкий и удобный пользовательский интерфейс с использованием технологий Angular и React позволяет создавать сложные последовательности экранных форм без привлечения разработчиков. Это на 80% сокращает время реализации процесса от бизнес-идеи до ввода в эксплуатацию

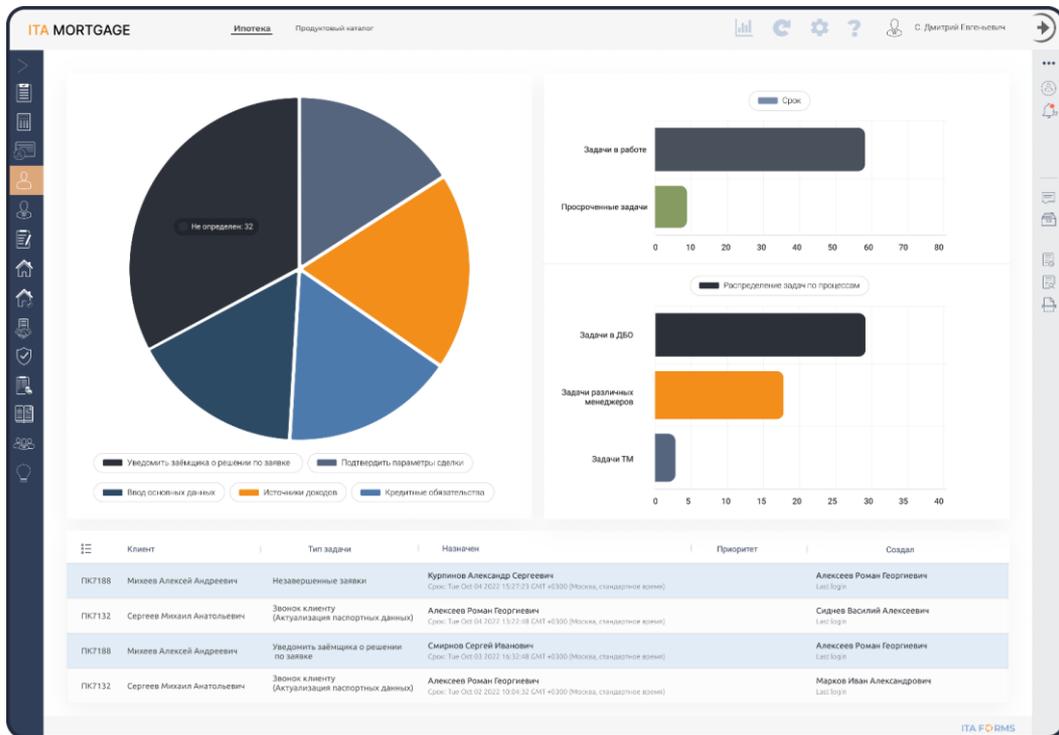
Бесшовная интеграция в IT-
инфраструктуру организации

Возможность описывать интеграции данных процесса с другими системами посредством конструктора REST и Kafka соединений, позволяет быстро встраивать систему в существующие IT-платформы организации

Быстрая и качественная автоматизация с меньшими командами (time-to-live).
Сокращение скорости вывода на рынок новых продуктов (time-to-market).



**БЫСТРАЯ АВТОМАТИЗАЦИЯ БИЗНЕС ПРОЦЕССОВ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЙ
ВНЕ ЗАВИСИМОСТИ ОТ ОТРАСЛЕВОЙ СПЕЦИФИКИ И МАСШТАБОВ**



СЕРВИСЫ ДЛЯ МОНИТОРИНГА И УПРАВЛЕНИЕ

- 1 Дашборд для мониторинга задач
- 2 Приоритезация задач
- 3 Отправка уведомлений клиентам и сотрудникам

Задачи подразделения

Фильтр

Выберите фильтр

отправить | реализовать

Номер объекта	Название задачи	Дата создания задачи	Срок исполнения	Приоритет	Ответственный по задаче	Исполненная задача
И1771	Оформить Заявку на ипотечный кредит	26.02.2021 15:43	26.02.2021 18:43	Средний	Васильченко Юлия	Исполненная заяв
И1770	Оформить Заявку на ипотечный кредит	26.02.2021 14:07	26.02.2021 17:07	Средний	Васильченко Юлия	Исполненная заяв
И1730	Оформить Заявку на ипотечный кредит	17.02.2021 13:11	17.02.2021 16:11	Средний	Васильченко Юлия	Исполненная заяв
17372	Обязательства	17.02.2021 13:19		Средний	Васильченко Юлия	Анкета
17375	Ввод сведений о продавец/залогодатель	17.02.2021 13:12		Средний	Васильченко Юлия	Анкета Продавц
И1724	Оформить Заявку на ипотечный кредит	16.02.2021 20:29	16.02.2021 23:29	Средний	Васильченко Юлия	Исполненная заяв
И1722	Оформить Заявку на ипотечный кредит	16.02.2021 20:18	16.02.2021 23:18	Средний	Васильченко Юлия	Исполненная заяв
17253	Ввод сведений о продавец/залогодатель	16.02.2021 20:21		Средний	Васильченко Юлия	Анкета Продавц
И1721	Подтвердить дату и время проведения Сделки	16.02.2021 20:17	16.02.2021 21:17	Средний	Васильченко Юлия	Исполненная заяв
И1720	Оформить Заявку на ипотечный кредит	16.02.2021 19:22	16.02.2021 22:22	Средний	Васильченко Юлия	Исполненная заяв
И1719	Добавить объект залога	16.02.2021 19:04	18.03.2021 19:04	Средний	Васильченко Юлия	Исполненная заяв
И1719	Добавить объект залога	16.02.2021 19:04	18.03.2021 19:04	Средний	Васильченко Юлия	Исполненная заяв

Отбрано записей: 25



Цифровизация бизнеса

без масштабных изменений IT инфраструктуры



Сокращение издержек

на автоматизацию внедрение изменений и обучение персонала



Оптимизация разработки

за счет готовых сервисов, low code инструментов быстрая настройка решений любой сложности

СЛАГАЕМЫЕ ВАШЕГО УСПЕХА С **ITA FORMS**



Централизация

управления бизнес-задачами из «Головного» офиса в распределенной среде



Бесшовная интеграция

за счет легкой настройки и использования современных технологий



Стандартизация и промышленные технологии

для построения различных решений, которые будут доступны на любых устройствах

ВЫСТРОИТЬ БЕЗУПРЕЧНОЕ ВЗАИМОДЕЙСТВИЕ С КЛИЕНТАМИ

- Повышение скорости вывода на рынок новых продуктов (time-to-market)
- Повышение эффективности маркетинга и продаж
- Сокращение затрат и снижение рисков
- Повышение лояльности действующих клиентов



**ПО СТАТИСТИКЕ КЛИЕНТ, ПОЛУЧИВШИЙ ПЕРСОНАЛЬНЫЙ И УНИКАЛЬНЫЙ ПРОДУКТ,
ОСТАЕТСЯ ЛОЯЛЕН КОМПАНИИ НА 89% И ПРИВОДИТ НОВЫХ ПОКУПАТЕЛЕЙ**

СЕРВИСЫ ДЛЯ УПРАВЛЕНИЕ ПРОДУКТАМИ И КАЛЬКУЛЯЦИИ ТАРИФОВ

- Ускорение доставки новых предложений и акций
- Калькуляция стоимости перед совершением операций
- Выбор оптимальных условий, управление подписками
- Сокращение затрат на разработку и интеграции
- Высокая скорость калькуляции тарифов при росте клиентской базы



КЛЮЧЕВЫЕ ПРЕИМУЩЕСТВА СИСТЕМЫ

ЦИФРОВИЗАЦИЯ ПРОДУКТОВЫХ И ТАРИФНЫХ ПОЛИТИК БЕЗ ПРОГРАММИРОВАНИЯ



Готовая интеграция с платежными, продуктовыми, фронт-офисными системами и мобильными платформами



Гибкая настройка и поддержка версииности продуктов, их условий и тарифов в разрезе тарифных политик



Высокоскоростной онлайн калькулятор тарифов по услугам, масштабируемость при росте количества клиентской базы



Сегментация клиентов для более точного формирования предложений, снижающая процент отказа клиента



Универсальный сервис подбора продуктов, не требующий доработки при изменении настроек в существующих продуктах

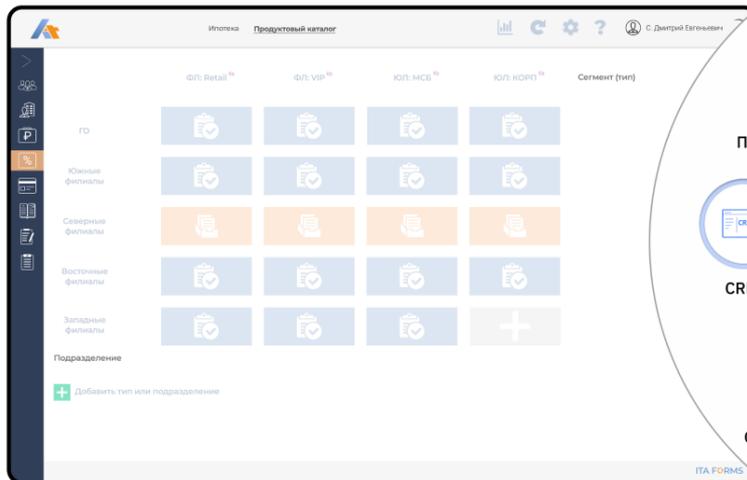
ЦИФРОВИЗАЦИЯ ПРОДУКТОВЫХ ИДЕЙ

Настраивайте маркетинговые идеи **без** программирования

- Моделируйте новые маркетинговые идеи для фокус-групп
- Настраивайте персонализированные предложения, продукты любой сложности, используя гибкую параметризацию

Настраивайте **коммуникации**

- Публикуйте в каналах продаж
- Отслеживайте отклики клиентов, адаптируйте в онлайн режиме интерес



ПРЕДЛАГАЙТЕ ИНДИВИДУАЛЬНЫЕ ПРОДУКТЫ СВОИМ КЛИЕНТАМ

ЦИФРОВИЗАЦИЯ ТАРИФНЫХ ПОЛИТИК

Управляйте продуктами и тарифами в едином окне **без программирования**

- Моделируйте продукты, пакеты услуг под разные сегменты
- Настраивайте гибкие условия продуктов, пакетных предложений, используя характеристики клиентов, различные показатели, формулы для расчетов

Настраивайте **процессы**

- Настраивайте процессы ввода в действие новых предложений
- Подключите к процессам отделы продаж, маркетинга, бухгалтерии
- Минимизируйте затраты на коммуникации
- Осуществляйте оперативный мониторинг
- Адаптируйте предложения и условия тарификации онлайн



ПРЕДЛАГАЙТЕ ИНДИВИДУАЛЬНЫЕ УСЛОВИЯ ТАРИФИКАЦИИ И ПАКЕТЫ УСЛУГ СВОИМ КЛИЕНТАМ

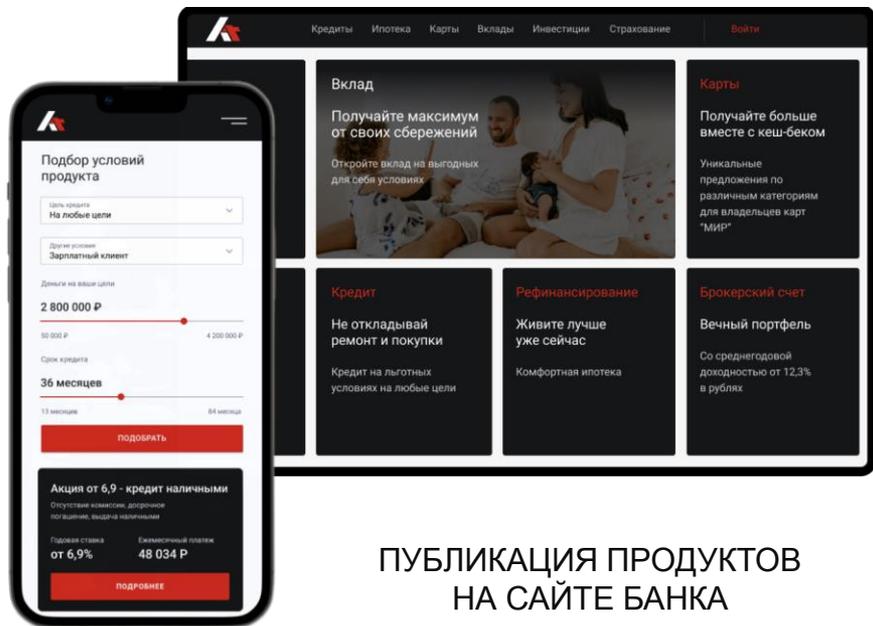
ОМНИКАНАЛЬНАЯ ДОСТАВКА ПРЕДЛОЖЕНИЙ

Подключите готовые онлайн сервисы

- Ускорение доставки новых предложений и акций
- Калькуляция стоимости перед совершением операций
- Выбор оптимальных условий, управление подписками
- Сокращение затрат на разработку и интеграции
- Высокая скорость калькуляции тарифов при росте клиентской базы

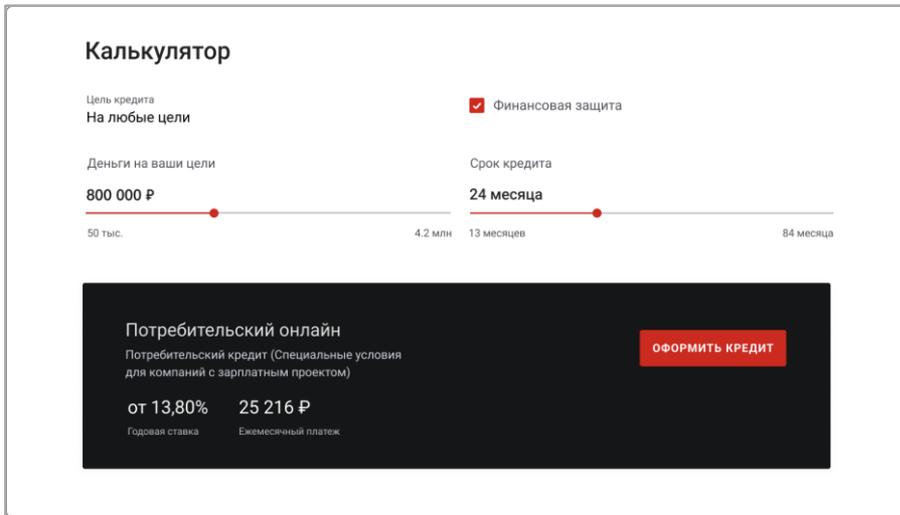


ОБЕСПЕЧИВАЙТЕ ОМНИКАНАЛЬНУЮ ДОСТАВКУ ПЕРСОНАЛИЗИРОВАННЫХ ПРЕДЛОЖЕНИЙ



ПУБЛИКАЦИЯ ПРОДУКТОВ
НА САЙТЕ БАНКА

Позволит потенциальным и действующим клиентам подобрать продукты и ознакомиться с предложениями Банка в онлайн режиме.



ПОДБОР КРЕДИТА В ЛИЧНОМ КАБИНЕТЕ

Позволит клиентам с выбранными параметрами продукта подать заявку на оформления кредита, депозита и т.д.

ITA DEPOSIT

Клиент: ЕЛИСЕЕВ ЮРИЙ ВИКТОРОВИЧ
 Тип клиента: Пенсионер (АЕ)
 Представитель: Кривошальников Павел Христофорович
 Тарифная группа: TRGP

ПБУ: А04
 ID: W04409
 ДУП: 1342 654871
 Сегмент: VIP V1

Заявка №: -
 Название ТО: Новосельское

Вклады

Информация о вкладах

Фигурант	Название вклада	Валюта	Сумма	Срок	Ставка	Решение выплаты процентов	Дата закрытия
<input checked="" type="checkbox"/>	МОСКОВСКИЙ Расходный - VIP	RUR	100000000	6 мес	6.1	Решение выплаты процентов	19-03-26
<input type="checkbox"/>	МОСКОВСКИЙ Детский с доплатите...	RUR	123123123	13	6.1	Решение выплаты процентов	19-10-18
<input type="checkbox"/>	МОСКОВСКИЙ Детский с доплатите...	RUR	1231233	13	6.1	Решение выплаты процентов	19-10-04
<input type="checkbox"/>	МОСКОВСКИЙ Расходный - VIP	RUR	200000000	6 мес	6.1	Решение выплаты процентов	19-03-02
<input type="checkbox"/>	МОСКОВСКИЙ Детский с доплатите...	RUR	400000	13	6.1	Решение выплаты процентов	19-09-30
<input type="checkbox"/>	МОСКОВСКИЙ Детский с доплатите...	RUR	400000	13	6.1	Решение выплаты процентов	19-09-30

ПОДБОР И ОТКРЫТИЕ ВКЛАДОВ ВО ФРОНТ-ОФИС

ITA MORTGAGE

Ипотека | Продуктовый каталог

С. Дмитрий Егорович

Подбор ипотечного кредита

ОЧИСТИТЬ ПОДОБРАТЬ

Общая информация

Власова Мария Ивановна
 26.05.1980
 Дата рождения: 26.05.1980
 Возраст, лет: 42

РОССИЯ
 Гражданство: РОССИЯ

Вторичный рынок
 Рынок недвижимости: Вторичный рынок

Брянская область
 Регион нахождения объекта: Брянская область

Квартира
 Тип объекта залога: Квартира

Ануитетный платеж
 Вид платежа: Ануитетный платеж

5 000 000.00 Р
 Стоимость объекта: 5 000 000.00 Р

1 150 000.00 Р
 Первоначальный взнос, руб: 1 150 000.00 Р

23.00 %
 Сумма кредита: 3 850 000.00 Р

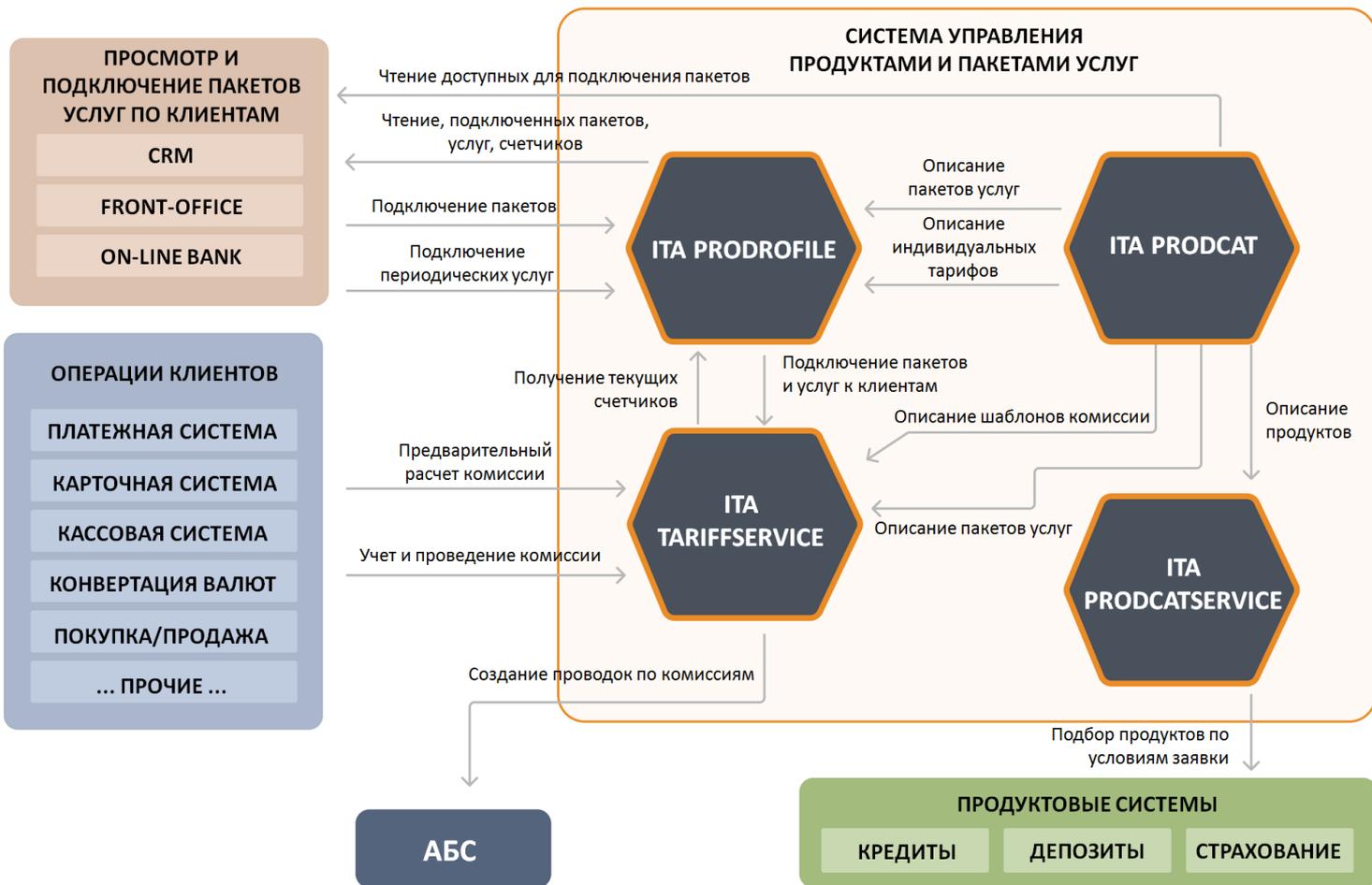
ПВ, %: 23

Срок кредита, лет: 15

Использование материнского капитала

ПОДБОР И ОТКРЫТИЕ КРЕДИТА ВО ФРОНТ-ОФИС

ЕДИНЫЙ ФРОНТ ДЛЯ ФОРМИРОВАНИЯ ОПТИМАЛЬНЫХ ПРЕДЛОЖЕНИЙ КЛИЕНТАМ И ОБРАБОТКИ ЗАЯВОК НА ОТКРЫТИЕ И ОБСЛУЖИВАНИЕ БАНКОВСКИХ ПРОДУКТОВ



ITA LOANAPP

Готовые процессы и сервисы для подбора и выдачи кредитных
продуктов в различных точках продаж

Кредитный конвейер

Не теряйте время, это слишком дорого

Физ. Лицо

сохранить Закрыть Печать

Редактирование данных физического лица.

Фамилия * **Долгин** Дата рождения * **17.04.1992**
 Имя * **Иван** Страна рождения * **РОССИЯ**
 Отчество * **Юрьевич** Гражданство * **РОССИЯ**
 Имя на лицензии * **DOLGIN** Мобильный телефон * **+7 912 227 04 58**
 Имя на лицензии * **YURJEVICH** ID клиента * **100001322207**
 Ответственный * **Кудрина Екатерина Анатольевна**
 Кодовое слово * *********
 VIP

[Основная информация](#)
 [Дополнительная информация](#)
 [Коммуникации \(ПОЖК\)](#)
 [История](#)
 [Договоры](#)
 [Преддодобренные предложения](#)

Активности

Заголовок	Начало	Состояние
Звонок клиенту / Уведомление о преддодобренном предложении	17.11.2020 10:00	Отменена
Звонок клиенту / Уведомление о преддодобренном предложении	01.10.2020 10:00	Отменена
Звонок клиенту / Уведомление о преддодобренном предложении	22.07.2020 13:05	Отменена
Звонок клиенту / Уведомление о преддодобренном предложении	27.02.2020 6:00	Отменена

Обращения

Номер	Дата регистрации	Тема	Состояние	Ответственный
SR00063807	05.10.2022 12:52	Консультация для Долгин Иван Юрьевич	В работе	Лищенко Нинадаи Анатольевич
SR00060927	02.03.2020 10:32	Консультация для Долгин Иван Юрьевич	В работе	Кудрина Екатерина Анатольевна
SR00062648	20.02.2021 11:24	Консультация для Долгин Иван Юрьевич	Закрыто	Данилевская Валентина Васильевна

Заявки

Номер	Дата создания	Состояние заявки	Продукт
V1252	19.07.2022 15:32	Предварительная проверка	
K401708	24.02.2021 7:24	Отказ Банка	Мир Привилегий
V1257	20.07.2022 7:18	Предварительная проверка	

brmonline

Долгин Иван Юрьевич
Долговость: 131134

отключить ЗАВЕРШИТЬ

Обращения (1)
Заявки (2)
Преддодобренные предложения (2)

Продукт

Ипотечный кредит 2 Задатная карта
Потребительский кредит

Персональные данные

Изменение

Продолжить консультацию

Банковая Татьяна Финансовна
Отложен 05.10.2022 15:51

Корнев Юрий Рудольфович
Отложен 05.10.2022 15:52

БЕСШОВНАЯ ИНТЕГРАЦИЯ С CRM

- 1 Работа с клиентом, регистрация и актуализация клиентских данных
- 2 Регистрация и обработка клиентских обращений
- 3 Консультации по продуктовому профилю клиента
- 4 Консультации по преддодобренным предложениям
- 5 Переход к процессам подбора и оформления новых заявок на продукты
- 6 Доступ к заявкам по разным продуктам в едином интерфейсе

Оформление потребительского кредита

← **Согласия**

Подтвердите ваше согласие на обработку персональных данных и проверку вашей кредитной истории

Я согласен на обработку персональных данных

Я согласен на получение и обработку данных БКИ, а также на запрос скорингового отчета.

Я присоединяюсь к правилам ДБО

Я присоединяюсь к правилам КБО

Ваши шаги к цели

- Параметры кредита
- Паспортные данные
- Адреса
- Контакты
- **Согласия**

**ПОДАЧА ЗАЯВКИ КЛИЕНТОМ В ОНЛАЙН КАНАЛЕ
ДИСТАНЦИОННОГО ОБСЛУЖИВАНИЯ**

Оформление потребительского кредита

Ознакомление с печатной формой

**ЗАЯВЛЕНИЕ-АНКЕТА
на предоставление потребительского кредита**

1. Параметры кредита

Программа кредитования:	
Сумма кредита в рублях:	<input type="text"/>
Повторное обращение?	<input type="checkbox"/> да <input type="checkbox"/> нет
Цель получения кредита:	<input type="checkbox"/> на ремонт <input type="checkbox"/> на покупку автомобиля <input type="checkbox"/> на отпуск <input type="checkbox"/> на обучение <input type="checkbox"/> рефинансирование <input type="checkbox"/> иное
Срок кредита:	<input type="text"/> месяцев

2. Персональная информация

Фамилия Имя Отчество		Пол <input type="checkbox"/> муж <input type="checkbox"/> жен
Предыдущие фамилия, имя и отчество, если менялись и причина изменения		
Дата рождения	Гражданство	Место рождения
Документ, удостов. личность	Серия и номер	Дата выдачи
Кем выдан документ		

**ОЗНАКОМЛЕНИЕ И ПОДПИСАНИЕ
ДОКУМЕНТОВ КЛИЕНТОМ**

ITA LOANAPP Потребительский кредит Ипотека Продуктовый каталог Справочники

С. Дмитрий Евгеньевич

Параметры заявки

Заявка: ПК35225 Клиент: Сергунов Михаил Васильевич Состояние: Ввод заявки

Создал: 04.09.2020 10:51 Пользователь ДБО
 Изменил: 12.09.2020 10:55 Михеев Василий Андреевич

Действия СОХРАНИТЬ ДАЛЕЕ

Запрошенные параметры

Запрошенный продукт

Продукт: Потребкредит Программа кредитования: Потребительское кредитование Ставка, % годовых: 9.99

Аккредитный Тип посещения 100 000.00 Совокупный доход клиента, руб.

Личные цели Цель кредита 1 200 000.00 36 Запрошенная сумма, руб. Запрошенный срок, мес.

Общая информация

Средний	30.08.2021	Потребительский кредит	Онлайн
Приоритет заявки	Дата подачи	Тип заявки	Способ предоставления заявки
ДБО	128-128	30.08.2021	Действует
Источник поступления заявки	Договор	Дата кредитного договора	Состояние договора
40817810145250001234	Действует	30.08.2021	
Счет обслуживания кредита	Состояние текущего счета	Дата договора текущего счета	
123123	30.08.2021	123-123	
Номер договора Физ. защита	Дата договора ФФ	Номер счета ФФ	
Реклама в интернете	Facebook ads	<input checked="" type="checkbox"/> Маршрутизирована в офис	
Источник информации о Банке	Детализация исключенной информации		

Комментарий к заявке

ПЕРЕВОД ЗАЯВКИ КЛИЕНТА В ОФИС

- 1 Уточнение и корректировка данных клиента
- 2 Подбор индивидуальных условий в офисе продаж
- 3 Одобрение сделки и выдача кредита

✕

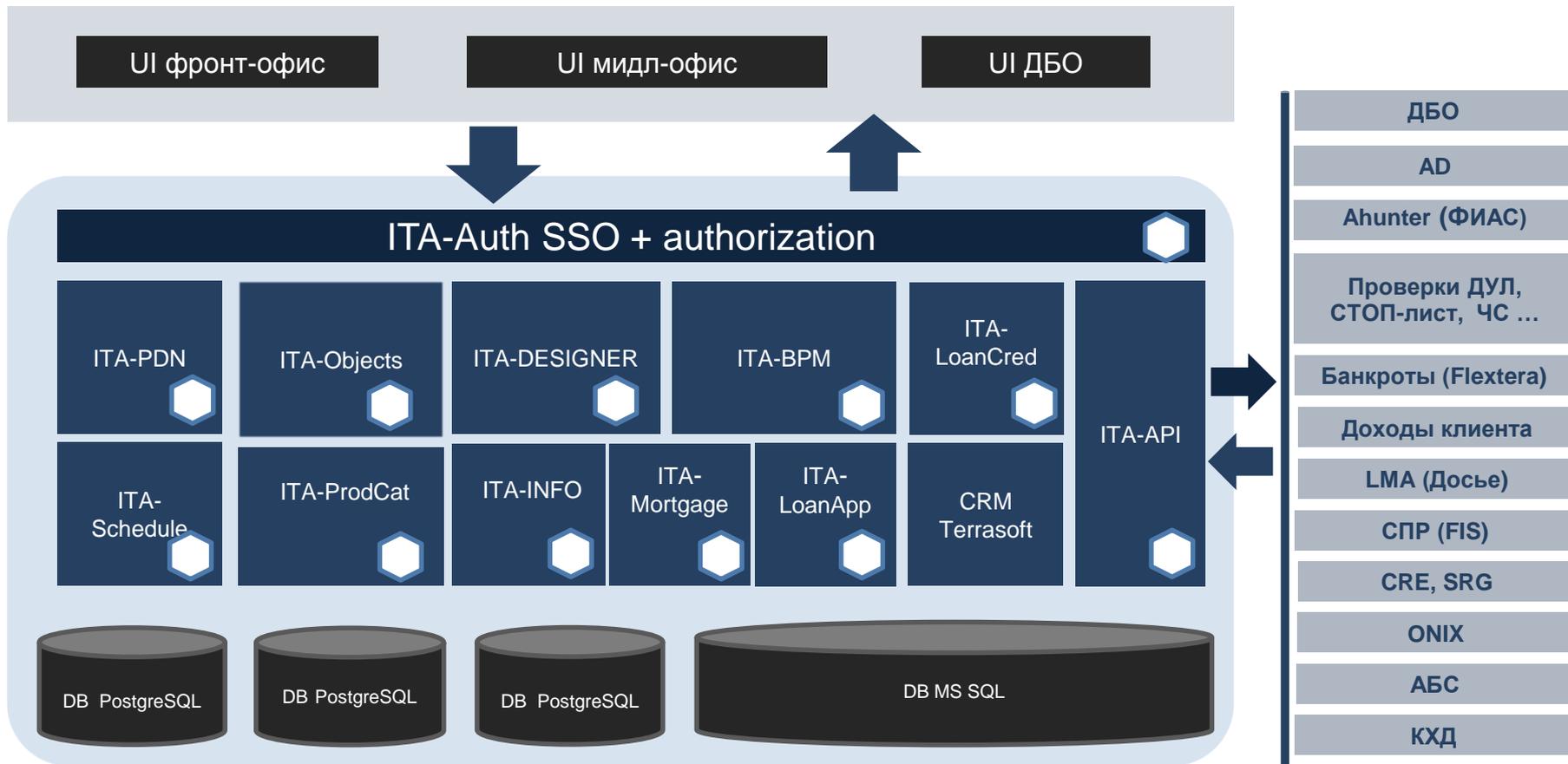
Изменение данных

Заявка будет переведена на дальнейшее оформление в офис Банка

Параметры заявки

Сумма кредита	1 000 000 р.
Срок кредита	36 мес.
Дата создания	09.10.2021
Наименование кредитного продукта	Потребительский кредит

ПРОДОЛЖИТЬ
ОТМЕНА





ITA PRODCAT

ПРОДУКТОВЫЙ КАТАЛОГ –УПРАВЛЕНИЕ ТАРИФНОЙ ПОЛИТИКОЙ, ОНЛАЙН РАСЧЕТ КОМИССИЙ ЗА УСЛУГИ, УПРАВЛЕНИЕ ПОДПИСКАМИ КЛИЕНТОВ СЕГМЕНТА КОРП ,СМБ ,ФЛ



ITA LOANAPP

КРЕДИТНЫЙ КОНВЕЙЕР – ОНЛАЙН-ЗАЯВКИ ДБО, ФРОНТ-ОФИС ДЛЯ РОЗНИЧНЫХ МЕНЕДЖЕРОВ: ПОТРЕБИТЕЛЬСКИЕ, ИПОТЕКА, КАРТЫ, ТОПАП, ПРЕДОДОБРЕННЫЕ ПРЕДЛОЖЕНИЯ



ITA LOANCREC

КРЕДИТНЫЙ КОМИТЕТ – ПРОЦЕССЫ КРЕДИТНОГО КОМИТЕТА ПО ЗАЯВКАМ НА КРЕДИТЫ КАРТЫ ИПОТЕКА



ITA PDN

СИСТЕМА ПАРАМЕТРИЗАЦИИ – ЕДИНОЕ ОКНО ДЛЯ УПРАВЛЕНИЯ ТАРИФАМИ В РАЗРЕЗЕ БАНКОВСКИХ УСЛУГ



ITA RAROK

КАЛЬКУЛЯТОР РАРОК – РАБОЧИЙ ИНСТРУМЕНТ КЛИЕНТСКИХ МЕНЕДЖЕРОВ



ITA RAD

РЕПОЗИТОРИЙ АГЕНТСКИХ ДОГОВОРОВ – ВЕДЕНИЕ И УПРАВЛЕНИЕ АГЕНТСКИМИ ДОГОВОРАМИ, РАСЧЕТ И ОПЛАТА АГЕНТСКИХ УСЛУГ



ITA SCENTER

СЕРВИСНЫЙ ЦЕНТР – ЕДИНОЕ ОКНО ДЛЯ СОПРОВОЖДЕНИЯ ОПЕРАЦИОННЫХ ПРОЦЕССОВ БАНКА

80%

Клиентов к нам возвращаются
с новыми проектами

- Глубокое понимание процесса разработки банковского программного обеспечения как со стороны Исполнителя, так и со стороны Клиента.
- Компетентность команды основана не только на знании ИТ-технологий и решений, а также на разработке и внедрении различных банковских систем, но и на глубоком знании специфических потребностей практически всех сфер бизнеса, банковского дела и управления.
- Приоритет отдается деловым потребностям заказчика и основывается на четких целях и задачах, поставленных исполнительным руководством предприятия и его акционерами.
- Соблюдение жизненно важных сроков реализации проектов обеспечивается за счет использования систем управления проектами и глубокого знания конкретных финансовых потребностей.

+20

Успешно завершённых
проектов

13 лет

На рынке разработки программного
обеспечения под заказ

+40

Разработчиков, аналитиков с
многолетним опытом и отраслевыми
специализациями

IT ALLIANCE — уникальная команда профессионалов нацеленная на результат. Эти качества ярко проявляются в технологически сложных и масштабных проектах в банковском сегменте

- Мы предоставляем индивидуальные, лучшие в своем роде технологические решения для всех наших клиентов
- Автоматизируем процессы
- Сокращаем инвестиционные расходы на разработку
- Выстраиваем долгосрочное сотрудничество

СПАСИБО ЗА ВНИМАНИЕ

**ПРОДЕМОНСТРИРУЕМ ВОЗМОЖНОСТИ
ОТВЕТИМ НА ВСЕ ВОПРОСЫ**



115093, МОСКВА УЛ. ПАВЛОВСКАЯ ДОМ 6

ТЕЛ/ФАКС: +7(499) 707-07-41

СЛУЖБА ПО РАБОТЕ С КЛИЕНТАМИ: INFO@IT-ALNC.RU